© Verlagsgesellschaft Rudolf Müller GmbH & Co. KG, Köln 2015. Jede Veröffentlichung und Verbreitung ohne Zustimmung des Verlags ist unzulässig.

Freudestrahlend zeigt Thomas Döbler seinen Gewinn vor seinem Firmenwagen.

Ins Schwarze getroffen

Fliesen Döbler GmbH ■ Nach Abgabe seiner Empfehlung zum „CARO-Händler des Jahres 2014" nahm Thomas Döbler als glücklicher Gewinner das neue iPad mini entgegen. **Nicole Bitter**

Die Freude stand Thomas Döbler deutlich ins Gesicht geschrieben, als er das nagelneue iPad mini in Empfang nahm. „Ich habe noch nie irgendwas gewonnen", war der Geschäftsführer der Fliesen Döbler GmbH in Nettetal erbaut. Dann hat er einmal bei der Empfehlung zum „CARO-Händler des Jahres 2014" mitgemacht – und direkt ins Schwarze getroffen.

Über 200 Fliesenleger und Endverbraucher hatten bei unserer Schwester-Redaktion CARO ihre Empfehlung abgegeben, wer ihrer Meinung nach der beste Händler ist, mit der ansprechendsten Ausstellung sowie den qualifiziertesten Verkaufsberatern und dem besten Service. Unter allen Einsendern fiel schließlich das Gewinnerlos auf Thomas Döbler, der sein Voting für die Fliesen-Schnäbler GmbH in Viersen abgegeben hatte. „Wir führen unsere Firma in der dritten Generation", so der Fliesenlegermeister. „Und seit über 30 Jahren arbeiten wir mit Schnäbler zusammen. Das ist der einzige Großhändler, zu dem ich gehe und alle meine Kunden hin schicke, wenn ich den Auftrag erhalten habe." Das Fliesen-Fachgeschäft helfe bei kleinen Problemen genauso wie bei einem großen Auftrag, führte Döbler weiter aus.

Döbler selbst ist seit 1996 selbständig, leitete zunächst zusammen mit seinem Bruder Norbert das Geschäft, dessen Grundsteine 1923 von Opa Willi Döbler gelegt wurden. Norbert Döbler musste allerdings aufgrund dreier Bandscheibenvorfälle die Firma verlassen, arbeitet nun als Fliesenverkäufer.

In der Fliesen Döbler GmbH, deren Beschäftigungsfeld sich vom Privat-, Geschäfts- und Wohnungsbau bis zum Objektbereich aller Größen – mit Hauptschwerpunkt Badsanierung – erstreckt, arbeitet neben Thomas Döbler derzeit noch ein Geselle. Im Sommer hofft der Geschäftsführer auf einen Auszubildenden. Zudem arbeitet er eng mit zwei Installateuren und einem Elektriker zusammen. Für eine noch schnellere Koordinierung – auch von unterwegs – steht ihm nun das neue iPad mini zur Verfügung. Wer das Rennen um den „CARO-Händler des Jahres 2014" gemacht hat, erfahren Sie in der kommenden Ausgabe. Und wer weiß – vielleicht gewinnen Sie ja bei Ihrer Empfehlung zum „CARO-Händler des Jahres 2015"... ■

www.fliesenundplatten.de
Schlagworte für das Online-Archiv
Fliesenhandel, Fliesenmarkt, Fliesenleger